

Pokrok ve zdravotnických technologiích a hodnota, kterou přináší

Miroslav Palát

18.10.2005

EUROFORUM

Poselství prezentace



- Kolik technologie a za jaké peníze – nemá jednoduchou odpověď
- Je potřeba se rozhodovat v jednotlivých případech
- Průmysl hledá dialog a dohodu

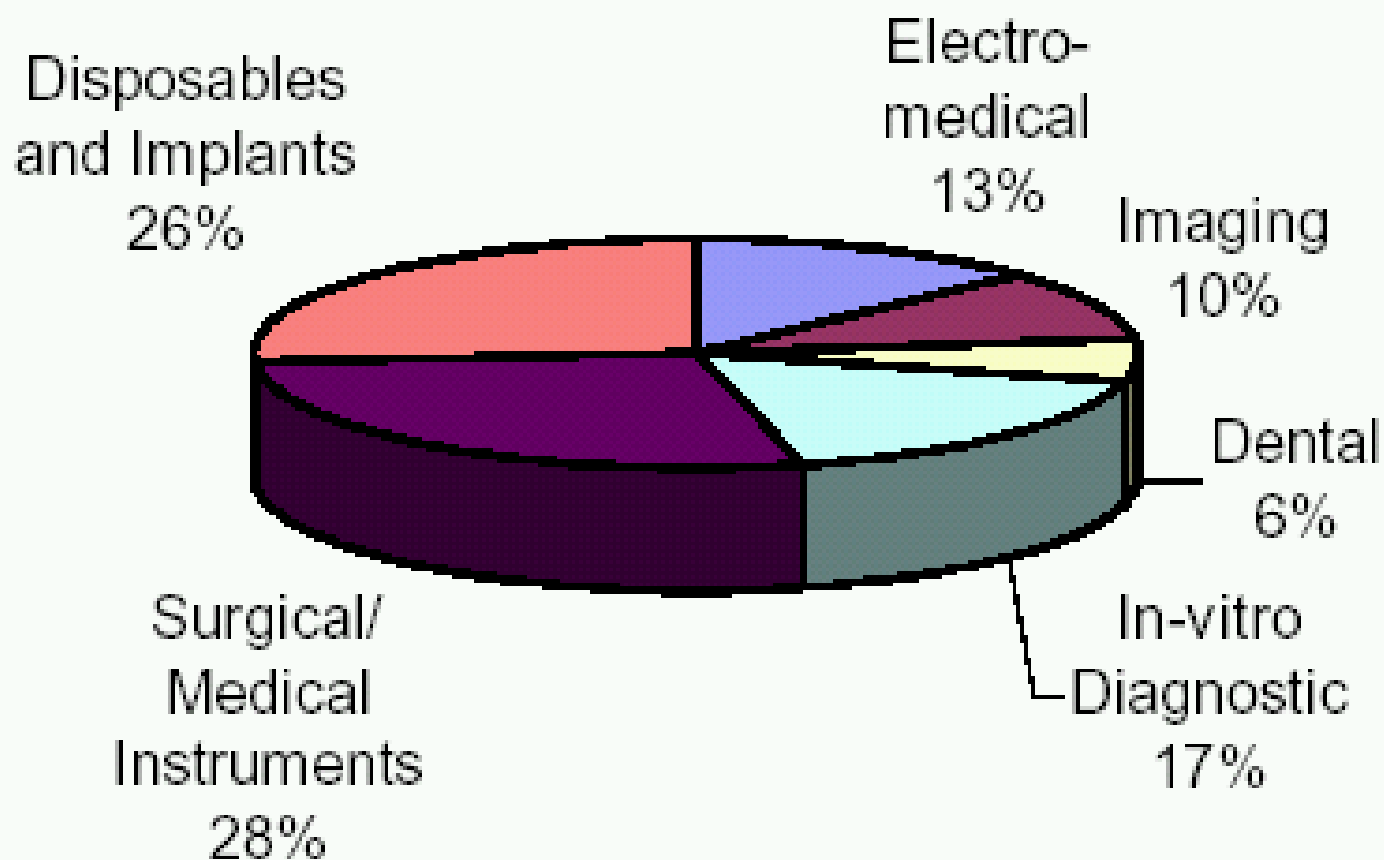
Přehled



- Kdo je EUCOMED
- Zdravotnické prostředky
 - Rozdíly mezi léky a zdravotnickými prostředky
 - Co přinesou další inovace
- Jak „lehce“ se zdravotnické technologie dostávají k pacientům
 - Kolik peněz „je dobře“ ?
 - Hodnota zdravotnických technologií
- Jak by to šlo

- Evropská asociace výrobců zdravotnických prostředků
- Od 1979
 - Podporuje zájmy pacientů a zdravotnických profesionálů
 - Podporuje přístup pacientů k moderním, inovativním a bezpečným technologiím
 - Usiluje o zahrnující organizaci, která naslouchá klinikům, pacientům, vládním a jiným institucím
 - Hovoří v zájmu svých členů celosvětově, se zvláštním zřetelem na Evropu a podporujeme etické chování na trhu
 - Usiluje o prostředí, které podporuje investice v Evropě v oblasti zdravotnických technologií k užitku pacientů, zákazníků, zaměstnanců a členských společností.

Trh zdravotnických prostředků



Rozdíly mezi léky a zdravotnickými prostředky



- Léky
 - Regulativa – delší působení, schválení před vstupem na trh
 - Bio/chemické působení
 - Průmysl – většinou nadnárodní
 - Menší různorodost
 - Dlouhý produktový cyklus
- Zdravotnické prostředky
 - CE známka – „posouzení shody“
 - Fyzikální působení – avšak do budoucna...
 - Několik velkých, mnoho malých hráčů
 - Velká různorodost
 - Krátký produktový cyklus

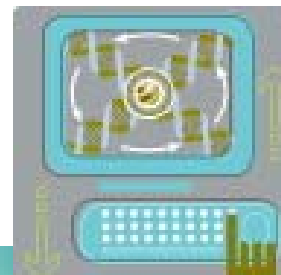
Nové technologie



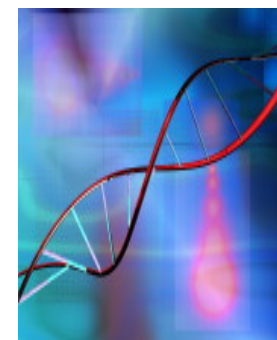
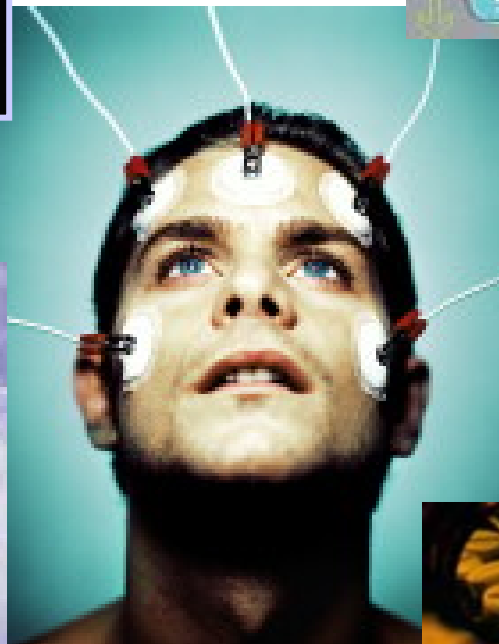
Jemná mechanika



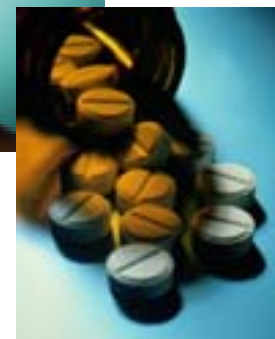
*Lékařské zobrazení
a komunikace*



*Informační
technologie*



Biotech



Léky

Co žene pokrok zdravotnických technologií ?



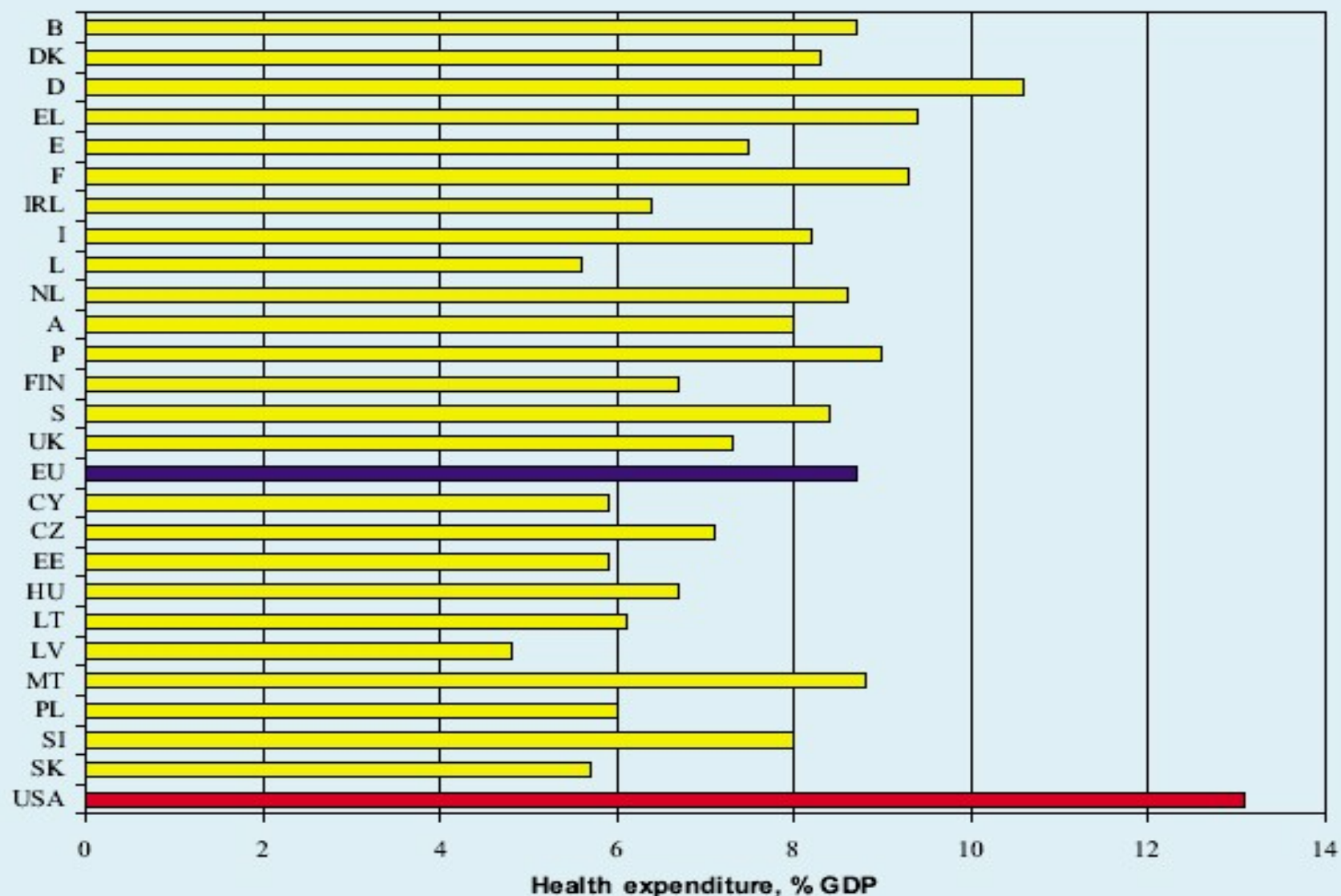
- Podnikatelský záměr
- Inovace v praxi
- Požadavky zdravotníků
- Požadavky pacientů
- Náhoda

Jak „lehce“ se ZP dostanou k pacientům ?



- Co země, to jiný způsob
 - Administrativní přístup, rozpočty, výkonový režim, DRG ...
- Záleží na :
 - Způsobu financování jednotlivých zdravotnických sektorů
 - Kompetencích jednotlivých účastníků
 - Preferencích místní „školy“ medicíny
 - Množství peněz v „systému“

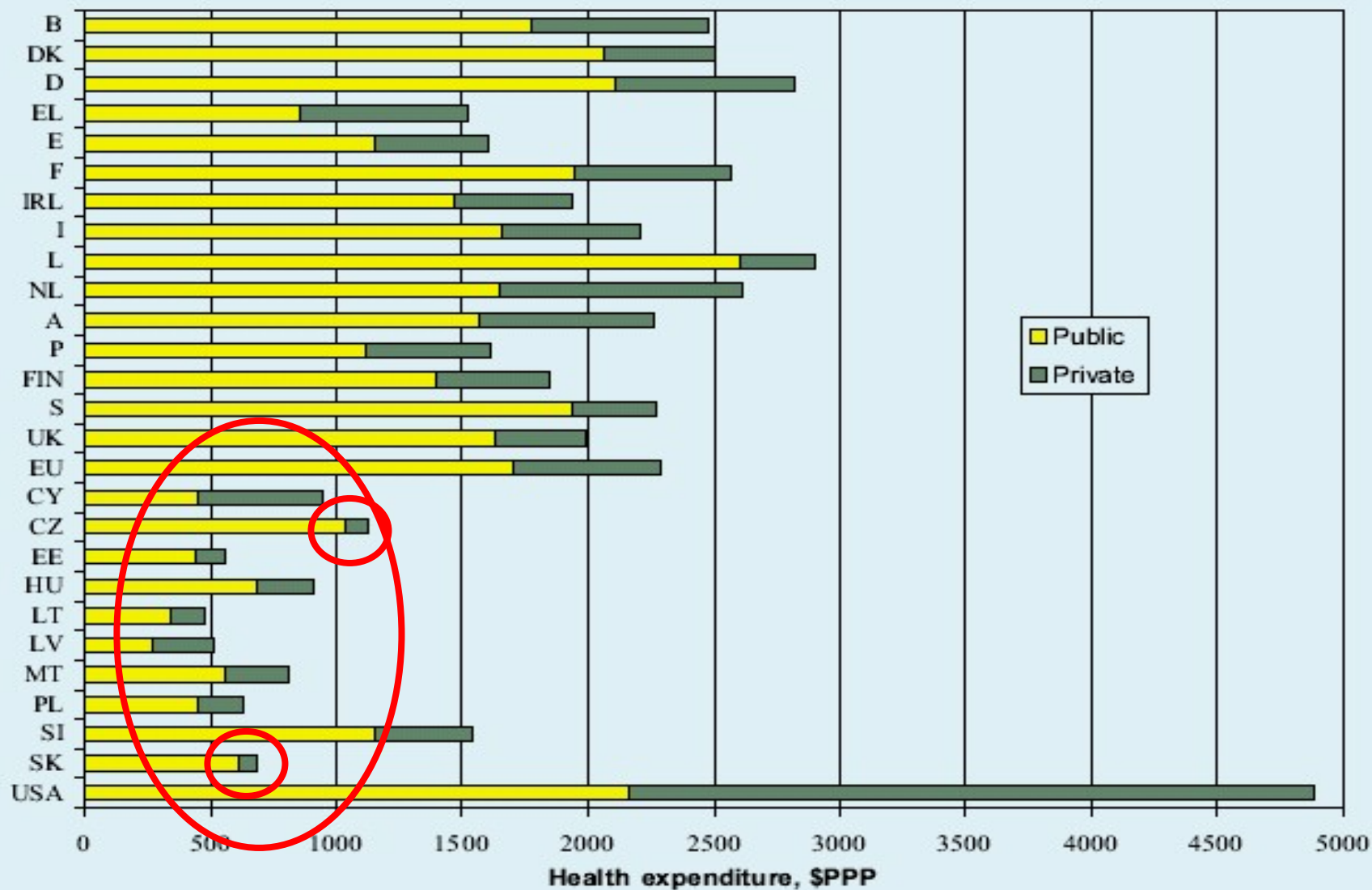
Graph 3.2: Total Health Expenditure in the EU and US, 2000 (percent of GDP)



Notes: EU refers to the EU-15.

Source: WHO European Health for All Database, 2004 and OECD Health Data 2003, 2nd edition.

Graph 3.3: Public and Private Per-Capita Health Expenditure in the EU and US, 2000 (USD in PPP)



Notes: EU refers to EU-15.

Source: WHO European Health for All Database, 2004 and OECD Health Data 2003, 2nd edition.

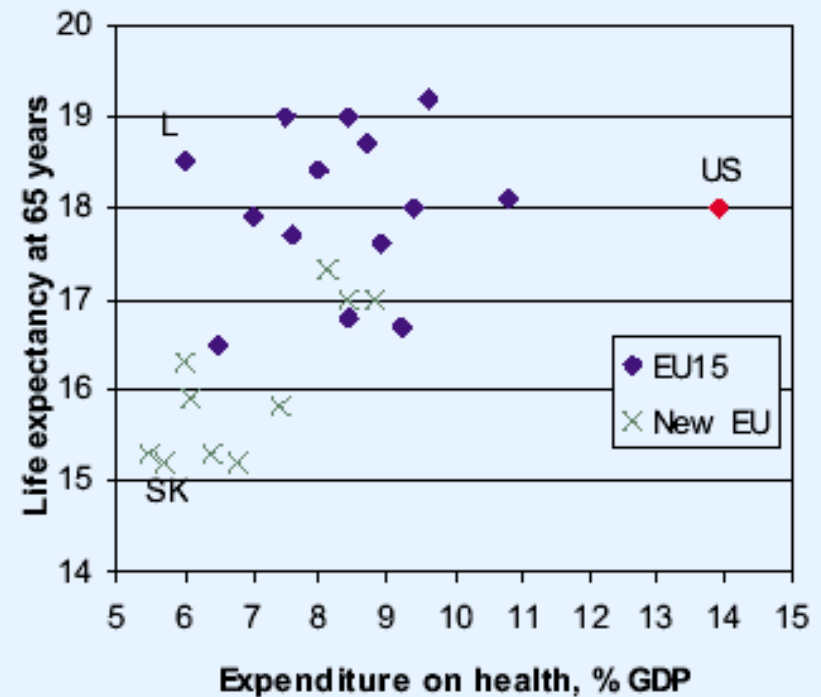
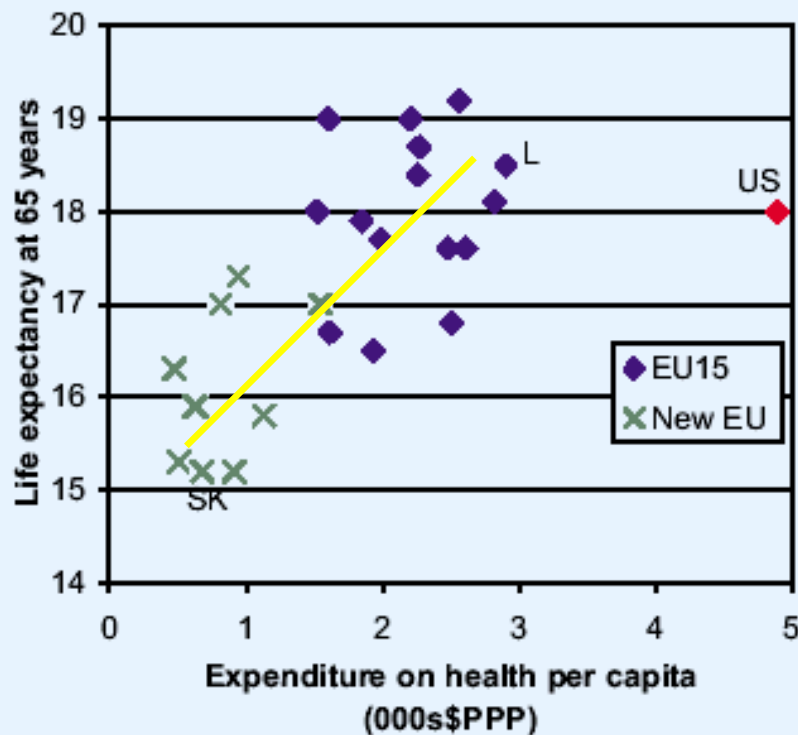
Trh zdravotnických prostředků



Country	Population 1000	THE in Bn Euro	THE/GDP in %	EMT in Bn Euro	EMT/THE in %
Austria	8.092	16,9	7,9	0,73	4,3
Belgium	10.397	22,7	9,0	0,82	3,6
Cyprus	728	8,6	6,1	0,83	4,5
Czech Republic	10.211	4,7	7,3	0,37	7,9
Denmark	5.398	15,2	8,6	0,87	5,7
Estonia	1.351	0,4	5,8	0,04	10,8
Finland	5.220	9,4	7,0	0,45	4,8
France	59.896	139,0	9,5	9,00	6,5
Germany	82.545	221,2	10,7	19,00	8,6
Greece	11.047	12,2	9,4	0,54	4,4
Hungary	10.115	3,9	6,8	0,36	9,2
Ireland	4.025	7,4	6,5	0,36	4,9
Italy	57.482	106,7	8,6	6,16	5,8
Latvia	2.319	0,5	5,8	0,06	11,5
Lithuania	3.447	0,8	5,7	0,06	8,3
Luxembourg	451	1,2	5,6	0,05	4,1
Malta	400	0,9	8,8	0,02	1,7
Netherlands	16.258	38,2	8,9	2,50	6,5
Norway	4.514	15,0	8,0	0,93	6,2
Poland	38.194	12,5	6,3	0,77	6,1
Portugal	10.480	11,3	9,2	0,60	5,3
Slovak Republic	5.381	1,3	5,7	0,11	8,6
Slovenia	1.997	1,9	8,0	0,13	7,1
Spain	40.978	48,8	7,5	3,00	6,1
Sweden	8.975	21,3	8,7	1,08	5,1
Switzerland	7.233	30,5	11,1	1,36	4,5
United Kingdom	59.518	121,3	7,6	5,80	4,8
Europe Total/average	466.652	865,8	8,6	55,20	6,4
United States	284.797	1553,3	13,9	79,281	5,1

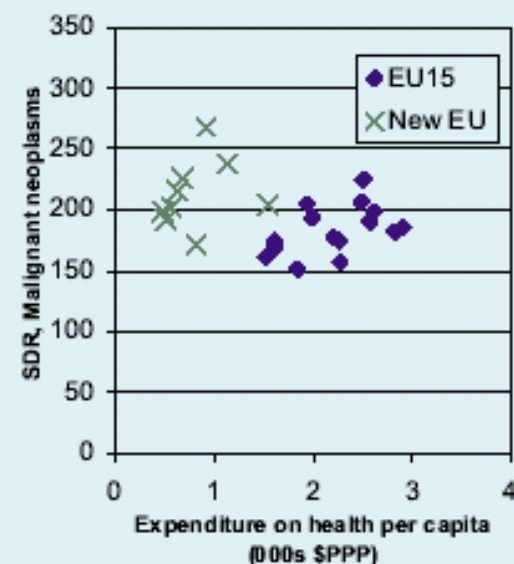
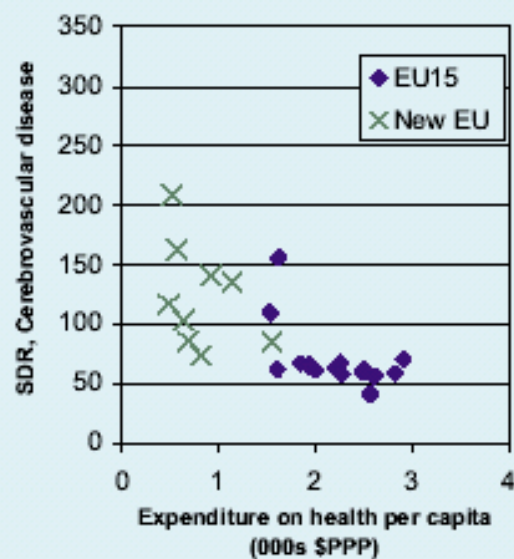
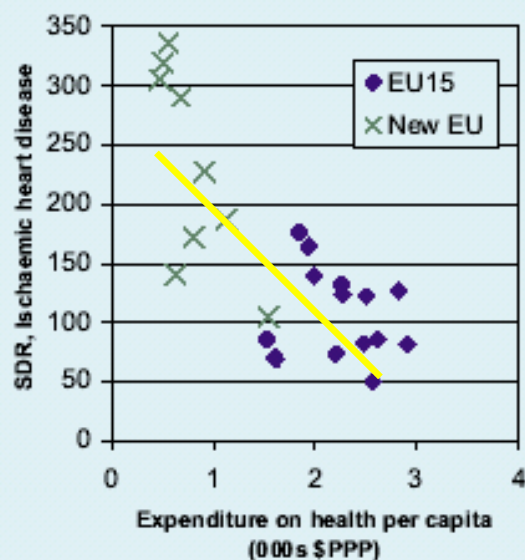
Očekávaná délka života jako parametr

Graph 3.4: Life expectancy at 65 years and expenditure on health, in \$PPP per capita and as a percentage of GDP



Avšak v různých skupinách nemocí...

Graph 3.5: Age-standardised death rates (SDR) for major illnesses and expenditure on health



European competitiveness report 2004:



- Pozitivní vztah mezi investicemi do zdravotnických technologií a výstupy péče se prokázali v mikroekonomických studiích ve vztahu k diagnóze
- V makroekonomických studiích pozitivní výsledek není jednoznačný

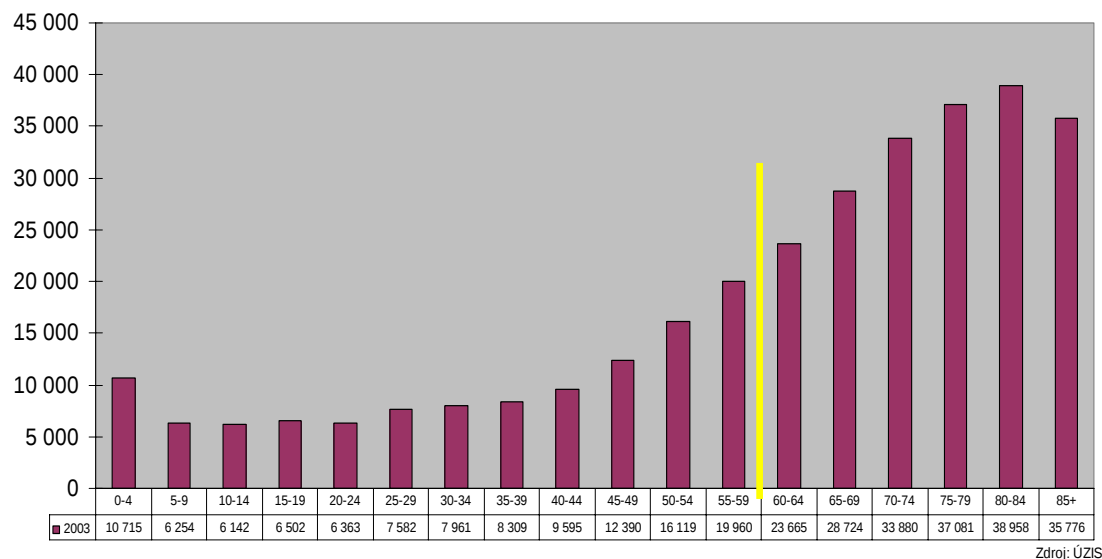
Argumenty proč investovat do zdravotnictví



- Zdravotní, ekonomické, kombinované
 - Zdravá populace tvoří národní bohatství (HDP)
 - Zachování života má ekonomickou hodnotu
 - Prevence je lepší než léčba
 - Zdravotnictví je významný sektor ekonomiky
- Etické

Paradoxy zdravotní ekonomiky

- Kdo platí je jiný, než ten, který má užitek
- Zdravotnictví je o starých lidech. Jejich kvalitní život je etický imperativ, nikoli ekonomický.
- Náklady na zdraví starých lidí zahrnují:
řešení, neshoršení
chronických stavů, drahé
umírání, jasné
poškození
- Reálný život nesplňuje
podmínky klinické studie



- Zdravotnictví je odpovědné za zdraví v 10%?

Hodnota zdravotnických technologií



- „Hodnota“ - definice:
 - „Kolik“ ?
 - Relativní „hodnota“
 - „Co udělám, abych to dostal“
- Hodnota pro koho ?
 - Poskytovatele
 - Zdravotníka
 - Manažera
 - Pacienta
 - Plátce péče
 - Zřizovatele
 - Stát
 - Zájmové skupiny

Kdo rozhodne v této změti
partikulárních a
protichůdných
zájmů ?

Liberalizace

- Regulovaná konkurence mezi správnými subjekty o správnou věc
- Kompetence vlastníka / zřizovatele
- Definice zákazníka
- Definice produktu – služby
- Úsilí plátce o nejlepší hodnotu pro klienta

Návrh hodnotících kritérií

- „Co to umí ?“
 - Je to prokázáno ? Do jaké míry ?
 - Jaký je užitek pro pacienta / zdravotníka ?
 - Kdo jsou „dotčené skupiny“ ? (Stakeholders)
 - Jaké jsou alternativy ?
 - Co se stane když ... ?
-
- *Respektování produktového cyklu*
 - *Respektování transparentnosti*
 - *Respektování práva na odvolání*

Poselství prezentace



- Kolik technologie a za jaké peníze – nemá jednoduchou odpověď
- Je potřeba se rozhodovat v jednotlivých případech
- Průmysl hledá dialog a dohodu

Děkuji !